

Søborg, den 8. december 2011

## **Stig Abildsø etablerer nyt selskab med nordisk fokus**

*Den succesrige iværksætter Stig Abildsø har pr. 1. december etableret et nyt datterselskab under system- og netværksintegratoren Axcress A/S. Selskabet hedder Axcress Nordic A/S og er en nordisk spiller inden for Trading løsninger, som hovedsageligt henvender sig til den finansielle sektor. Axcress Nordic er 75% af ejet af Axcress A/S og 25% af IT Works A/S.*

Stig Abildsø har etableret et nyt selskab Axcress Nordic A/S, som et datterselskab til den succesfulde system- og netværksintegrator Axcress A/S. Det nye selskab vil have fokus på det nordiske marked. Selskabet vil blive etableret på et marked, hvor der ikke ses mange aktører som kan tilbyde ydelser af samme art.

Axcress Nordics forretning tager udgangspunkt i eksisterende kompetencer fra Axcress' forretning af trading løsninger samt selskabet IT Works erfaring indenfor it til trading miljøer.

### **Finansiell sektor i Danmark og Norden**

Stig Abildsø udtaler: "Vi har igennem længere tid overvejet en mere fokuseret nordisk indsats på vores trading forretning. Med det nye selskab Axcress Nordic kan vi levere fuldt integrerede løsninger til den finansielle sektor i Danmark og specielt til kunder med nordisk perspektiv".

"Vi oplever, at den finansielle sektor i stigende grad har behov for, at it-ydelser i videst muligt omfang samles ét sted. Vores kunder vil fremover kunne få end-to-end arbejdspladser til trading miljøer. Produktpaletten dækker alt fra et fuldt integreret system over Voice Brokering, Collaboration, Desktop Computing samt Sikkerhed, Virtualisering, Voice Recording til Workforce Optimization for at understøtte interne og eksterne compliance regulativer – i én og samme infrastruktur", siger Stig Abildsø.

### **Samlet og omfattende produktpalette og partnerskaber**

Axcress Nordic trækker på Axcress' eksisterende erfaring og kompetencer som leverandør af trading løsninger baseret på collaboration software fra IPC Systems samt Workforce Optimization fra NICE og Verint.

Hvad angår IT Works, er den nuværende forretning baseret på trading løsninger fra Wey Technology, blade PC løsninger fra ClearCube, trading-miljø design fra SBFI, connectivity fra COLT og andre producenter med specialiserede trading løsninger.

### **Nyt selskab født med erfaring**

Det nyetablerede selskab Axcress Nordic tæller indledningsvist 6 medarbejdere, som allerede besidder stærke kompetencer inden for hele produktsortimentet. Sebastian Nielsen, som har været direktør i IT Works igennem de sidste 13 år, er sat i spidsen for Axcress Nordic som selskabets administrerende direktør.

"Sammen har vi stærke og unikke kompetencer og kan i Access Nordic servicere en sektor med særlige behov kompetent og professionelt. Vi forventer at selskabet allerede inden for 6 mdr. vil bestå af 10 medarbejdere", siger Sebastian Nielsen, adm. direktør i Access Nordic.

Sebastian Nielsen har store forventninger til selskabet. "Vi har i dag over halvdelen af Top 10 bankerne i Danmark som kunder og et større antal på nordisk plan. Det udvidede nordiske fokus giver spændende muligheder for vækst. Vi forventer en omsætning på et to-cifret millionbeløb det første år og to-cifrede vækstrater fremadrettet".

Han fortsætter: "En af de store fordele i vores nye forretningsmodel er, at Access Nordic fremover kan trække på Access' brede kompetencer og mangeårige erfaring inden for Network & Security, Collaboration & Video og Virtualization & Datacenter. Det er ligeledes væsentligt, at selskabet får adgang til Access' kompetencer inden for Consulting og drift. Access Nordic kan i kraft af Access' veletablerede driftsforretning tage det fulde driftsansvar.

### **Fordel for Sydbank**

Én af Access' og IT Works fælles kunder er Sydbank, hvor it-direktør Max Samsø Hansen nu i kraft af Access Nordic vil opleve en endnu bedre service og et fælles kompetenceløft. "Det er en klar fordel for os som kunde, at vi nu har en partner, der dækker hele vores platform, og at denne partner har både brede og dybe kompetencer og derfor kan afdække de behov, som eksisterer inden for trading løsninger," siger Max Samsø Hansen.

Sydbanks førsteprioritet er stabil drift. Det største risikoelement i et komplekst it-miljø er opdateringer af produkter fra forskellige leverandører, hvor der er afhængighed mellem disse produkter.

"Sydbank ser det som en væsentlig fordel, at én leverandør påtager sig ansvaret for ikke bare flere produkter, men også at disse produkter kan arbejde sammen uden problemer. Et aspekt af dette er, at det nu sikres, at opgraderingerne af de enkelte produkter bliver afstemt på tværs, uden at Sydbank som brugere skal bruge tid og viden på processen".

Når beslutninger på jobbet kan betyde en forskel på millioner af kroner, gælder det om at have fokus på den teknologi, der understøtter forretningen. I Sydbanks dealerhal i Aabenraa håndterer de knap 90 medarbejdere mange milliarder kroner dagligt, når de varetager bankens køb og salg af bl.a. aktier, obligationer og valuta.

"Vi har investeret i trading løsninger, der giver dealerne de bedst mulige arbejdsbetingelser, og derfor er det vigtigt, at vi fremover har én leverandør, som kan tage det fulde driftsansvar."

### **Yderligere information**

*Stig Abildsø, Adm. direktør, Access A/S Telefon (one number) : 8220 0151, e-mail: sta@access.dk*

*Sebastian Nielsen, Adm. direktør for Access Nordic A/S, telefon: 4031 0015, e-mail: seb@accessnordic.com*

## **Fakta om Axxess**

*Axxess A/S blev etableret som konsulentvirksomhed i år 2000. I dag leverer Axxess netværks- og kommunikationsløsninger i form af hardware, software, rådgivning og support til både offentlige og private kunder. Axxess har specialiseret sig inden for følgende områder: - Network & Security - Collaboration & Video - Virtualization & Datacenter*

*Axxess, som har over 120 medarbejdere fordelt på kontorer i Søborg og Aarhus, er kåret som Danmarks Bedste it-arbejdsplads 2010 af Great Place to Work® Institute Danmark. Desuden er Axxess kåret til Årets IT-forhandler af Børsen i 2004, 2005, 2006, 2007 og 2009 samt som Gazelle-virksomhed i 2005, 2006, 2007, 2008 og 2009.*

## **Fakta om IT Works**

*IT Works A/S blev etableret i 1998. I årene siden er stabile partnerskaber opdyrket og i dag leverer IT Works trading løsninger til over halvdelen af den danske bank Top 10, løsninger som har vital betydning i den daglige handel. IT Works leverer løsninger indenfor desktop integration, remote løsninger og allocation systemer.*