



## INDLAND

## Coloplast lurer på opkøb

Coloplast har et tocifret milliardbeløb klar til opkøb og organisationen er også parat til at håndtere en overtagelse, men adm. direktør Sten Scheibye vil gerne konsolidere forretningen »lidt mere inden Coloplast kaster sig ud i en stor akkvisition«, siger han.

»Opkøb er jo skruet sådan sammen, at når de kommer, så er man nødt til at kigge på dem, og det gør vi,« siger Sten Scheibye.

Han mener, at prisniveauet i øjeblikket blandt de mulige emner for opkøb er højt, og derfor skal man være kritisk over for den pris man er villig til at betale.

»Pennen skal være spidsere, når der er højt prisniveau,« siger han.

Selskabets første halvår af regnskabsåret 2006/07 har vist god vækst, der på indtjeningen oversteg analytikernes estimater. En simpel erstatning af et stomiproduct til en bedre løsning, Sensura, har vist lovende salg i forhold til det ventede, mens den mere komplicerede sårbandage Biatain-Ibu haft en vanskeligere debut. Tom

## B&amp;O på vej ind i alle Audi'er

følge en amerikansk Audi-direktør, så vil den tyske bilproducent i fremtiden tilbyde et Bang & Olufsen-anlæg i alle modeller på nær A3. Det svarer til omkring 600.000 biler.

Det er den tyske bilsite wardsauto.com, der ifølge Jyske Bank skulle have interviewet produktchef for Audi i USA, Wolfgang Hoffmann.

Han bekræfter, at Audi frem med 2011 vil introducere muligheden for tilkøb af B&O-anlæg i alle modeller på nær A3.

Audi producerede sidste år 920.000 biler, og 20 pct. af dem har allerede muligheden for et B&O-anlæg. Men det vil give adgang til yderligere omkring 750.000 biler. Trækkes A3 fra, vil der stadig være tale om over en halv million potentielle stereoanlæg. Børsen.dk

## Vagtskifte hos Bech-Bruun

Landets næststørste advokatfirma Bech-Bruun har stort set skiftet hele topledelsen ud. Managing partner Lars Svenning Andersen har stået i spidsen for selskabet i de seneste år, men afløses nu af 50-årige Randi Bach Poulsen, der bl.a. er kendt som advokat i bygge- og ejendomsbranchen. Den tidligere bestyrelsesformand Niels M. Andersen er afløst af Steen Halmind, og hovedparten af de øvrige medlemmer af bestyrelsen er også blevet skiftet ud.

Branchekendere vurderer, at udskiftningen indvarsler en ny epoke hos Bech-Bruun med en højere grad af tillukthed: »Jeg tror ikke tingene vil ændre sig væsentligt,« siger Randi Bach Poulsen, der dog vil lade det komme an på en diskussion i bestyrelsen om, hvorvidt selskabet fremover vil fremlægge årsregnskab, hvilket er unikt i branchen. ras

## G4S-opkøb på vej i flere lande

Group 4 Securicor, G4S, er kommet godt ind i 2007 med et førstekvartal, der overgår analytikernes forventninger på den organiske vækst. Allerbedst går det i Nye Markeder, hvor fremgangen er markant på både væksten og marginen.

»Vi var sikre på, at væksten i Nye Markeder vil nå 10 pct. i første kvartal, mens vi håbede på 15 pct., og vi lander på 14 pct., så det er som ventet godt,« siger adm. direktør i G4S, Nick Buckles.

Selskabets aggressive opkøbsstrategi på omkring 100 mio. pund om året er da også hovedsageligt fokuseret på de nye markeder. Direkt

## ALK-Abelló-medicin får tilskud

Lægemiddelstyrelsen har besluttet at give tilskud til patienter, der benytter ALK-Abellós græspollenallergimedien Grazax. Patienten skal opfylde tre punkter for at få enkelttilskud: Patienten har græspollenallergi, patienten kan ikke behandles tilstrækkeligt med symptomatisk behandling med antihistaminer og kortikosteroider, og kan ikke immuniseres på grund af voldsomme lokalreaktioner, eller fordi vaccination af særlige grunde ikke kan gennemføres. RB-Børsen



# IT-rigmænd udfordrer TDC's nordiske dominans

**Navision- milliardæren Preben Damgaard og IT-millionæren Peter Warnøe vil med opkøbet i Danmarks dygtigste IT-forhandler, Axxess, etablere pannordisk forhandler af netværksudstyr**

## IT-opkøb

AF JOHAN CHRISTENSEN

To af Danmarks mest markante IT-profiler, Navision-millionæren Preben Damgaard og IT-investoren Peter Warnøe, der har stået i spidsen for opbygningen af Complet Data og Aston-gruppen, har investeret et ukendt millionbeløb for en ejerandel på 25 pct. af den hastigt voksende IT-forhandler Axxess, som de to vil bruge som platform for en større nordisk oprustning mod ærkerivalen TDC.

Axxess er tre år i træk blevet kåret som Danmarks Dygtigste IT-forhandler i dagbladet Børsens årlige kåring, IT Top 200, og i år sti-

ler selskabet efter et overskud på 13 mio. kr. ud af en omsætning på lidt mere end 200 mio. kr.

»Det er ikke nogen hemmelighed, at det går fantastisk godt i erhvervslivet generelt og specielt inden for det område, Axxess opererer i. Vi har en vision om at gøre dette selskab til en dominerende nordisk spiller, og vi er enige om retningen og hastigheden,« siger Preben Damgaard om opkøbet.

## TDC er størst

I dag er TDC den største leverandør af netværksudstyr fra den amerikanske IT-gigant Cisco herhjemme. Og siden TDC's opkøb i 2004 af nummer to på det marked,

Netdesign, har selskabet cementeret sin førerposition.

Men konsolideringen i markedet har fået flere kunder til at vælge mastodonten fra til fordel for de mindre spillere, hvilket har sikret Axxess en årlig vækst på omkring 40 pct., så selskabet, ifølge egne oplysninger, nu er den næststørste leverandør herhjemme.

Og ifølge senioranalytiker Anders Elbak hos IDC er der behov for en nordisk spiller.

»Det er helt klart plads til en pannordisk spiller med et højt kompetenceniveau, som er uafhængig af teledbydere. Men bare fordi man får nogle branchekendte folk ind som aktive investorer, er man ikke garanteret nordisk succes. Det afgøren-

## Iværksætter sælger fra efter rekordår

Salget af en fjerdedel af Axxess sker efter endnu et rekordår for den dedikerede forhandler af netværksudstyr. Siden etableringen for syv år siden er selskabet vokset med to cifrede vækstrater i procent. De seneste år med omkring 40 pct. årligt. Og næste år forventes en omsætning på 250 mio. kr. og et overskud på 17 mio. kr. Købet af Netdesign i 2004 kostede TDC 350 mio. kr., hvilket svarer til en faktor 13 i forhold til Netdesigns daværende EBITDA. Med samme pris-

fastsætning står Axxess til at kunne indbringe aktionærerne 260 mio. kr., hvis selskabet samlet set bliver skudt af i 2008. Preben Damgaard kender i forvejen en del til markedet for netværksudstyr. Dels sidder han med i bestyrelsen for store virksomheder, der selv køber netværksudstyr såsom IP-telefoni - eksempelvis B&O. Og så sad han også i bestyrelsen for TDC, da selskabet i 2004 indledte konsolideringen på det nordiske marked med købet af Netdesign.

Ifølge senioranalytiker Anders Elbak, IDC, er der ikke udsigt til, at efterspørgslen efter komplekse netværksudstyr falder.

»Det er et marked i vækst. Netværkene bliver i stigende grad brugt til eksempelvis IP-telefoni, som skal implementeres i IT-systemerne, og derfor er der behov for selskaber som Axxess, der fokuserer på højere kompetencer end blot at have folk, der kan binde kabler sammen,« siger Elbak. JOCH

IT-investoren Peter Warnøe (tv) har sammen med Preben Damgaard købt en ejerandel på 25 pct. i Stig Abildsøs (th) virksomhed Axxess, der skal bruges som krumtap i en nordisk offensiv mod TDC, der i 2004 købte ærkerivalen Netdesign. Foto: Jeanne Kornum

# Sterling på katastrofekurs

Flyelskabet er uventet så ringe økonomisk polstret, at en mulig pilotstrejke hurtigt kan rive tæppet væk under Sterling. Samtidig trues selskabet af masseflugt blandt piloterne

## Strejketrussel

AF LASSE FRIIS

Den økonomiske krise i lavprisselskabet Sterling er langt mere alvorlig end hidtil antaget. En mulig strejke til 15 mio. kr. om dagen kan koste selskabet livet, siger ledelsen. Samtidig truer piloterne med masseflugt, hvis ikke ledelsen bøjer sig for nogle af kravene i de fastlåste forhandlinger om en ny overenskomst.

De seneste udmeldinger kommer efter et forår, hvor udviklingen er blevet mere og mere alvorlig for selskabet. Et planlagt årsregnskab fra februar er udskudt indtil sidst i maj, og et oprindeligt forventet overskud i 2006 er i flere omgange blevet nedjusteret til nu et underskud på 200 mio. kr. Samtidig vurderer branchekendere, at underskuddet sidste år sagtens kan være løbet op i en halv mia. kr.

Sterlings kommercielle direktør Stefan Vilner sagde i weekenden, at selskabets fremtid er truet, hvis piloterne går i strejke. Den islandske ejer - forretningsmanden Palmi Haraldson - har ikke meget lyst til at fortælle mere om situationen, selvom han understreger, at en strejke kan være hård ved Sterling. »Jeg har ingen kommentar

til, om Sterling er konkurs-truet, men det her er en meget alvorlig ting for selskabet,« siger Haraldson, adm. direktør i Northern Travel Holding, som ejer Sterling.

Sterling har haft store problemer, efter selskabet i 2005 overtog Maersk Air. De to selskaber var begge tabsgivende efter flere år med hård konkurrence. De islandske ejere har ihærdigt forsøgt at vende udviklingen, mens eksperter har peget på, at befolkningen bor for spredt i Skandinavien, til at islændingene har kunnet kopiere succesfulde udenlandske lavprisselskaber som Ryanair og Easyjet.

»Det er meget simpelt. Luftfartsbranchen er meget

konkurrencepræget, og vi bliver nødt til at sætte os ned og skabe et luftfartsselskab, der kan overleve,« siger en ellers ordknap Palmi Haraldson om forhandlingerne med piloterne.

## Peger på ledelsen

Sterling-piloterne mener ansvaret for den truende strejke hviler på skuldrene af den islandske ledelse, der nu kan forvente, at flere vil søge væk, hvis ikke der snart findes en løsning.

»Som situationen er nu, kan vi nemt finde nye job, og det er meget sandsynligt, at mange vil sige op, hvis ledelsen ikke kommer til fornuft.

Hvis man sammeler vores forhold med dem i andre selskaber, ligger vi helt i bund, både hvad angår løn og fritidssystemer,« siger Sterling-pilotformand Lars Helmø.

Han understreger, at risikoen for en strejke er stor. Helmø venter, at piloterne i løbet af i dag vil melde ud, om arbejdet nedlægges. I tilfælde af strejke vil Sterlings maskiner stå stille fra den første afgang i morgen. Strejken vil ud over de økonomiske tab sandsynligvis også koste Sterling prestigemæssigt.

»Vi er virkelig kede af, at vi er endt i denne situation, men jeg kan ikke forestille mig, at strejken alene får Sterling til at gå konkurs. De er medlem

af Dansk Industri og får dækket udgifterne i tilfælde af strejke. Jeg tror, de kan holde til en strejke på mere end et par dage, men jeg kender jo ikke præcist den økonomiske situation,« siger han.

Sterling regnede efter fusionen med Maersk Air med et overskud i 2006. Siden blev det korrigeret til et nul-resultat, og derefter blev forventningerne sænket til et underskud for skat på 200 mio. kr. for 2006.

Det har ikke været muligt, at få en kommentar fra adm. direktør Almar Örn Hilmarsson eller kommerciel direktør Stefan Vilner.

lasse.friis@borsen.dk

de bliver, om de er klar til at rejse den nødvendige kapital for at kunne etablere sig nordisk eller købe op,« siger Anders Elbak.

Den vurdering er den nye investorkreds enig i.

»Vi vil gerne gøre Axxess endnu større og mere nordisk gennem opkøb og ny geografisk ekspansion. Den nødvendige kapital til ekspansion skal enten komme ved, at Preben, jeg og de andre aktionærer må til lommerne igen. Alternativt kan man overveje at gå på børsen,« siger Peter Warnøe.

## Fastholder majoritet

Indtil frasalget var Axxess for lige under 80 pct. vedkommende ejet af stifter Stig Abildsø, der fastholder majoriteten.

»Jeg har længe gerne villet professionalisere bestyrelsen og samtidig sprede min egen risiko lidt. Jeg kører forretningen, som jeg har gjort i syv år, og det går rigtig godt. Men jeg er ikke blind for, at nogle af de nødvendige beslutninger om at udvide geografisk og med andre forretningsområder måske ikke er blevet truffet, netop fordi det går meget godt, og fordi det har været min egen pengepung, der skulle bruges,« siger Stig Abildsø.

johan.christensen@borsen.dk

## Læs også bagsiden

Har du allerede prøvet kejtet og kikset coaching? Prøv noget nyt!

Salgsværkstedet ✓

www.salgsvaerkstedet.dk mobil tlf. +45 2090 8523

www.eventgroup.dk  
- gode oplevelser huskes bare bedre!

**GEORGE MICHAEL**

billetter til den udsolgte koncert på fredag i Århus.

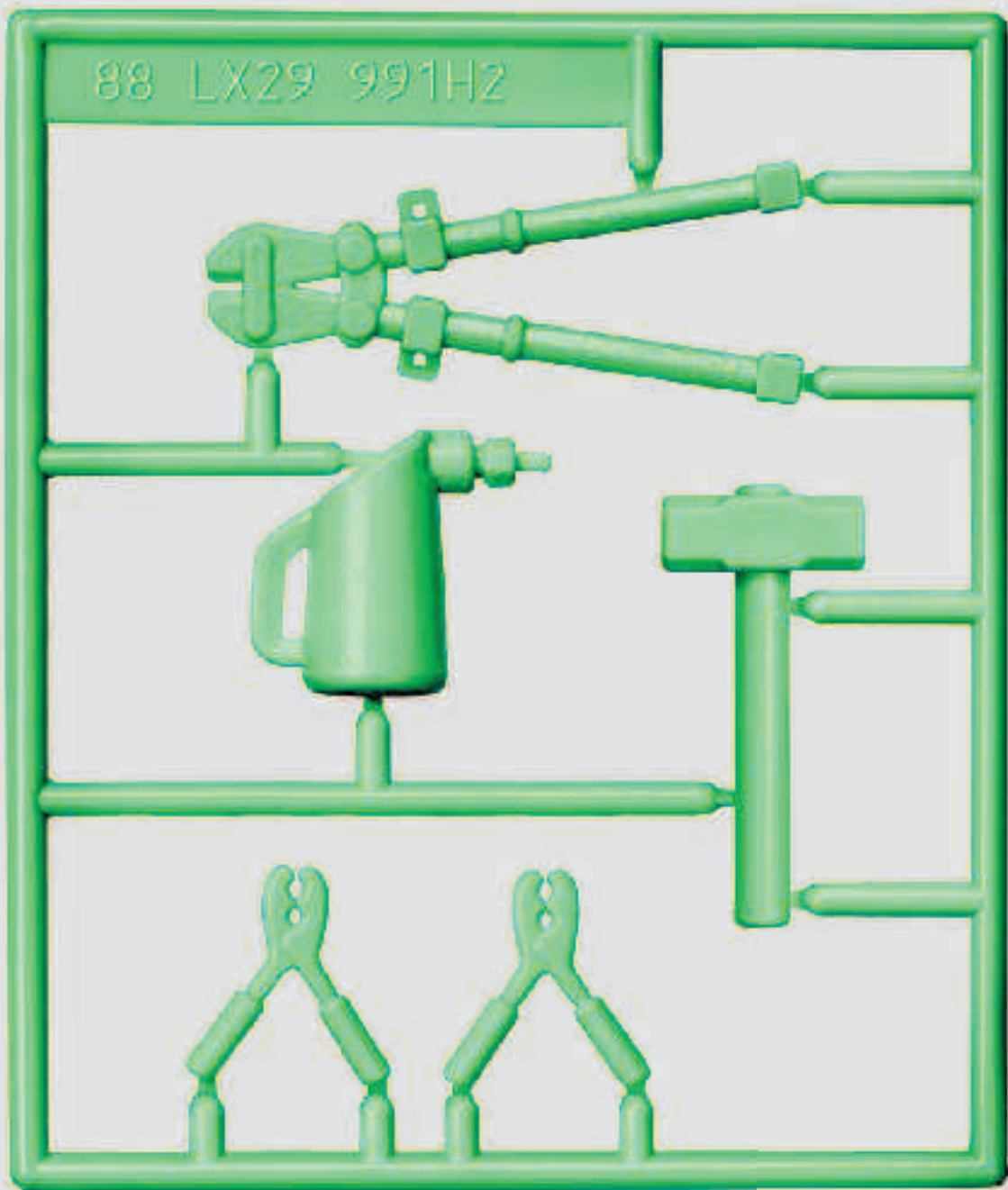
Siddepladsbilletter i kategori A & C

Kontakt charlotte@eventgroup.dk eller ring

**70 220 940**

Tjek også eventgroup.dk og tilmeld dig nyhedsbrevet.

Event Group ApS · Farum Park 2 · 3520 Farum  
Telefon 70 220 940 · Telefax 70 220 980



www.mercedes-benz.dk

bates.jpg 010

Et serviceeftersyn er ikke bare et serviceeftersyn.

Der er ikke meget knæk og bræk over et autoriseret Mercedes-Benz serviceeftersyn. Tværtimod. Der er til gengæld rigeligt med

grundighed. Din Mercedes skulle jo gerne køre så godt som overhovedet muligt. Og fortsætte med at være en Mercedes. Nicht wahr?



Mercedes-Benz

## AUTORISEREDE FORHANDLERE OG SERVICEVÆRKSTEDER

Ejner Hessel A/S: Brande, Herning, Hjørring, Holsterbro, Horsens, Randers, Ringkøbing, Silkeborg, Thisted, Vejle, Viborg, Aalborg, Aars, Århus. [www.hessel.dk](http://www.hessel.dk)  
Bent Pedersen AS: Esbjerg, Varde. [www.bent-pedersen.dk](http://www.bent-pedersen.dk) • Henry Petersen A/S: Holbæk, Nykøbing F, Næstved, Ringsted, Roskilde, Slagelse. [www.henry-petersen.dk](http://www.henry-petersen.dk)  
Mercedes-Benz København: Greve, Herlev, Hillerød, Hørsholm, København. [www.mercedes-benz.dk/kbh](http://www.mercedes-benz.dk/kbh)  
P. Christensen A/S: Haderslev, Kolding, Odense, Padborg. [www.pchristensen.eu](http://www.pchristensen.eu)